



**Eine Mitgliedschaft
in unserem
Verband bringt
Ihnen viele
VORTEILE!**

**Schreiner
Baden**





Hand auf's Herz, Sie spüren es doch täglich!

Mehr denn je ist es eine tägliche Herausforderung für uns Betriebe, den wachsenden Anforderungen im Tagesgeschäft gerecht zu werden. Umsatzzahlen und Gewinne sind nur mit hohem Engagement zu erzielen, die Akquise von Neukunden wird immer mühevoller. Der Wettbewerbsdruck nimmt weiter zu und den Banken reicht ein Blick in den Jahresabschluss schon lange nicht mehr aus.

Was wir Schreiner/innen alles können, wissen nur die wenigsten Buherinnen und Bauherren.

Und im täglichen Preiskampf werden wir Betriebe auch noch in den Topf mit handwerksnahen Dienstleistern geworfen. Es zählt in der Praxis leider oft nur noch der billigste Preis.

Als wäre es nicht schon genug, so werden wir von der immer weiter zunehmenden Bürokratie regelrecht erdrückt. Dies in allen Bereichen, wie z.B. in der Normung und in Fachregeln. Kommt es mit dem Bauherrn zum Streit, kann es schnell sehr teuer und zeitintensiv werden.

Wenn Sie mit Ihrem Unternehmen dennoch durchstarten wollen, braucht es keine Jammerreden über die allgemeine wirtschaftliche Lage oder platte Aussagen wie „in jeder Krise steckt auch eine Chance“. Handeln ist eher die Devise!

Sie brauchen Gleichgesinnte an Ihrer Seite!

Wir, der Verband Schreiner Baden e. V. unterstützen Sie bei unternehmerischen Belangen des Tischler- und Schreinerhandwerks.

Wie? Das zeigen Ihnen die nachfolgenden Schritte zum Erfolg.

Mit freundlichen Grüßen

Ihr Schreinerkollege

Martin Ranz
Präsident

Anschrift:

Schreiner Baden
Munzinger Straße 10
79111 Freiburg

Telefon: 0761 154315-00
Telefax: 0761 154315-30
info@schreinerbaden.de
www.schreinerbaden.de



Gestalten Sie mit uns die Zukunft des Schreinerhandwerks

Warum soll ich mit meinem Unternehmen Mitglied im Verband und Innung werden?

Unser Verband vertritt die Interessen des Schreinerhandwerks gegenüber Politik und Gesellschaft, vor Ort sowie auf Landes-, Bundes- und Europaebene.

Darüber hinaus ist unser Verbund für jeden einzelnen Mitgliedsbetrieb ein starker Partner im betrieblichen Alltag. Unsere Mitglieder erhalten Leistungen und Beratung von erfahrenen und spezialisierten Fachleuten. Diese werden an anderer Stelle in so hoher Qualität und so großem Umfang nicht geboten. Unsere Stärke ist die Konzentration auf das Schreinerhandwerk. Wir sind die einzige Arbeitgeberorganisation, die Fachwissen und Interessen unserer Branche in Zusammenarbeit mit unseren Innungen bündelt.

Bleiben Sie kein Einzelkämpfer, sondern profitieren Sie von unserer starken Gemeinschaft und stärken Sie gleichzeitig die Interessenvertretung Ihres Handwerks durch Ihre Mitgliedschaft in Innung und Verband.

Gerne geben wir Ihnen weitere Informationen

Rufen Sie uns einfach an

Telefon: 0761 154315-00

oder schreiben Sie uns eine

E-Mail: info@schreinerbaden.de

Ihr Verband vor Ort als Basis einer STARKEN Organisation



**Tischler Schreiner Deutschland
Bundesverband**



**Schreiner Baden
Wirtschaftsverband Holz und
Kunststoffverarbeitendes Handwerk e. V.**

Schreinerinnungen

Betriebe des Schreinerhandwerks



Wir verstehen Ihre Anliegen.
Unsere langjährige Branchenkenntnis
ermöglicht maßgeschneiderte Lösungen!

Unterstützung im Tagesgeschäft und bei der Unternehmensentwicklung

Fragen und Probleme gehören zu unserem Arbeitsalltag.
Dabei lassen sich Antworten und Lösungen nicht immer alleine finden
Wir vertreten Zimmererinteressen und setzen Branchenstandards.
Darüber hinaus verstehen wir uns auch als exklusiver Dienstleister.
Nur als Mitgliedsbetrieb erhalten Sie zuverlässige und kompetente Hilfe in Fragen:

Aus- und Fort- und Weiterbildung

- Umsetzung Zwischen- und Gesellenprüfung
- Unterstützung bei Auswahl und Einstellung von Auszubildenden
- Betriebliches Lehrlingswesen
- Fort- und Weiterbildung für Unternehmer, Mitarbeiter, Architekten etc.

Technik und Umwelt

- Technische Beratung von Akustik bis Zulassung, von Baurecht (LBO BW) bis VOB/B
- Fachliche Stellungnahmen
- Abrechnungsfragen nach VOB

Recht

- Öffentliches Vergabewesen
- Privates Baurecht (z.B. Vertragsgestaltung, Abrechnungs- und Gewährleistungstreitigkeiten, Hilfe zur Geltendmachung der Durchsetzung von berechtigten Zahlungsansprüchen etc.)
- Arbeits-/Tarif- und Sozialrecht bis hin zur gerichtlichen Vertretung
- Handwerksrecht (Abgrenzungsfragen) und Gewerberecht (Gängelung des Unternehmertums)

Betriebswirtschaft

- Betriebsvergleich zur Identifikation von Entwicklungspotenzialen und Maßnahmen
- Rechtsformwahl und Nachfolgeregelung zur Sicherung des Unternehmens
- Marketing für eine bessere Differenzierung im Wettbewerb durch Qualität und Authentizität
- Beratung

Vorteile, die sich – schnell - rechnen

Beispiel 1

Beratung

Bauvertragsgestaltung und – Überprüfung/Bauherr will nicht bezahlen und macht Mängel an erbrachter Bauleistung geltend/Probleme mit Kündigung/Kalkulationsformblätter/die richtige Rechtsform für Unternehmen. Das alles sind typische Fälle, bei denen guter Rat teuer werden kann. Nicht so bei der Mitgliedschaft im Verband. Die Beratung, die Sie beim Verband erhalten, würde bei vergleichbaren externen Angeboten schnell in die Tausende gehen.

Beispiel 2

Rahmenverträge

Über die Rahmenverträge mit unseren Partnern profitieren unsere Mitgliedsbetriebe von zahlreichen Angeboten und Sonderkonditionen, wie z.B. den attraktiven Einkaufsvorteilen bei der BAMAKA.

Beispiel 3

Eigener Inkassodienst

Soweit ein Zahlungsanspruch des Unternehmers im Grunde unstreitig ist und der Auftraggeber beispielsweise finanziell nicht in der Lage ist, zu bezahlen, bietet unser Verband den Betrieben gegen einen moderaten Betrag an, bei der Durchsetzung und Beitreibung der Forderung bis hin zum gerichtlichen Mahnverfahren mit unseren erfahrenen Baurechtsexperten zu unterstützen.

Beispiel 4

DIN-Normen im Abo-Service

Um die richtige DIN-Norm jederzeit zum aktuellen oder archivierten Sachstand auf dem Tisch zu haben – dazu bedarf es gesammelter Werke. Das geht ins Geld. Wer weniger Aufwand im Büro zu schätzen weiß, der nutzt den kostengünstige Abo-Service des Beuth-Verlag mit etwa 500 Normen für die betriebliche Praxis.

Beispiel 5

Vertretung vor dem Arbeits- und Sozialgericht

Ärger mit den Sozialkassen oder den Mitarbeitern. Lassen Sie sich nicht aus dem Tritt bringen. Wir kümmern uns darum. Mit unserem Know-how wissen wir, was zu tun ist und Sie können beruhigt Ihrer Zimmerei nachgehen. Wir beraten und vertreten Ihre Interessen.

Beispiel 6

Betriebsvergleich

Welche Erlöse erwirtschaften Sie? Wo liegen Ihre Stärken und Schwächen in der betrieblichen Kostenstruktur? Wie hoch ist Ihre Produktivität? Was sagen die Banken? Auf alle diese Fragen gibt der Betriebsvergleich die „richtige“ Auskunft. „Richtig“ deshalb, weil er Ihre Daten mit dem Durchschnitt Ihrer Kollegen vergleicht – selbstverständlich anonym und vertraulich. Nur teilnehmende Mitglieder erhalten kostengünstig eine individuelle Unternehmensanalyse, die selbst Banken neugierig macht.

Beispiel 7

Aktuelle Informationen – was ein Betrieb wissen muss

Mit unserem regelmäßigen Rundschreibendienst bekommen unsere Betriebe aktuelle und wichtige Informationen für ihre Praxis in den betriebsrelevanten Bereichen wie z.B. Recht, Betriebswirtschaft, Steuern, Unternehmensführung etc.

Beispiel 8

Präqualifikation

Präqualifikation ist die vorgelagerte, auftragsunabhängige Prüfung der Eignungsnachweise entsprechend der in § 6 VOB/A definierten Anforderungen. Damit kann jedes an öffentlichen Aufträgen interessierte Unternehmen seine Eignung zu einem erheblich reduzierten Aufwand an Zeit und Kosten nachweisen. Unser Verband unterstützt den Betrieb bei dem Wunsch nach Präqualifizierung.

Beispiel 9

Kollegialer Erfahrungsaustausch

Profitieren Sie vom Austausch mit Ihren Berufskollegen und gehen Sie Probleme gemeinsam an.

Beispiel 10

Weiterbildung und Seminare

Stillstand ist Rückschritt. Um den Herausforderungen im täglichen Markt gerecht zu werden, gehört neben der Information auch die Weiterbildung in den Unternehmensbereichen zum Aufgabenprogramm eines erfolgreichen Unternehmers. Mit unserem vielfältigen Weiterbildungs- und Seminarprogramm gewährleisten wir moderne Fort- und Weiterbildung.

... und noch vieles mehr!

Wir setzen uns für Ihren Betrieb ein,
als wäre es unser eigener!



Vertretung unternehmerischer Interessen auf Bundes- und Landesebene

10 Vorteile, die Sie nur über die Innung und den Verband erhalten!

1. Branchenvertretung und Lobbyarbeit

Wie setzen uns für die Interessen der Schreinerbetriebe ein. Wir verhandeln im Namen unseres Gewerks mit Politik und Wirtschaft und repräsentieren unser Handwerk gegenüber der Gesellschaft.

2. Marketing für Branchen und Betriebe

Verbandsbetriebe tragen unser gemeinsames Zeichen, den organen Würfel. Diese geschützte Wort-/Bildmarke verdeutlicht den hohen Qualitätsanspruch, den wir an uns, unsere Produkte und Leistungen stellen. So werden wir in der Öffentlichkeit noch präsenter und fördern Ihren Marktauftritt durch große gemeinsame Marketingmaßnahmen.

3. Aktionen und Schutz für Betriebe der Innung

Nur als Verbandsmitglied sind Sie beitragsfrei bei der SOKA-BAU. Gemeinsame branchenspezifische Lösungen erleichtern Ihnen den Marktzugang.

4. Qualitätsgemeinschaften

Neue Märkte erfordern Zusatzqualifikationen und eine besondere Kundenansprache. Über die Innungsorganisation können sich Schreiner exklusiv und gezielt fortbilden und zusätzliche Nischen erschließen.

5. Internetportal www.schreinerbaden.de

Eine zentrale Plattform für Betriebe, Kunden und Berufsinteressenten: Hier findet der Auftraggeber seinen Schreiner der Innung, der Betriebsinhaber seine Fachinformationen und der Schüler seinen Ausbildungsbetrieb.

6. Nachwuchssicherung

Gute Nachwuchskräfte zu finden ist schwer heutzutage. Die Schreiner unserer Innung arbeiten zusammen und nutzen zielgruppengerechte Materialien und Medien, um diese Herausforderungen zu meistern.

7. Berufsbildung

Bei den Rahmenbedingungen der Prüfungen wirken wir mit und gestalten die Schreiner Ausbildung. Für Verbandsbetriebe und ihre Mitarbeiter gibt es ein breitgefächertes Fortbildungsangebot – immer aktuell, hochkarätig und preiswert. Im Gestaltungskurs „Die Gute Form“ für ein ansprechendes Gesellenstück können sich die Auszubildenden der Innung optimal unterstützen und schulen lassen.

8. Wirtschaftliche Vorteile

Innungs- und Verbandsmitglieder leben günstiger. Dank zahlreicher Rahmenverträge mit Lieferanten und Einkaufsgemeinschaften zahlt sich die Mitgliedschaft in Innung und Verband in barer Münze aus. Mitglieder profitieren von attraktiven Konditionen der BAMAKA und haben exklusiven Zugang zu Produkten und Dienstleistungen von Tischler Schreiner Deutschland.

9. Informationsvorsprung

Gerade in der heutigen, schnelllebigen und komplexen Zeit braucht man gut recherchierte und verlässliche Informationen. Die Spezialisten im Verband bieten den Mitgliedern genau das. Speziell für unsere Dreiländer-Eck-Situation ist dies wichtig.

10. Systemlösungen

Normen und Gesetze machen den Wettbewerb für Schreinereien zunehmend schwieriger und kostspielig. Innungsbetriebe erhalten für viele Produkte günstige Lizenzen, um mit der Industrie mithalten zu können.



Das sagen unsere Unternehmer:

Nur die Praxis zählt. Lesen Sie hier, was Ihre Kollegen über die Mitgliedschaft im Verband zu sagen haben:



„Für uns ist Schreiner Baden ein wichtiger Partner! Kompetent, engagiert und zügig erhalten wir notwendige und verlässlich, belastbare Informationen für unser betriebliches Tagesgeschäft, wenn notwendig finden die Gespräche auch bei uns im Betrieb statt, immer kurze Wege zum direkten Ansprechpartner! - laufende Schulungsangebote und bestens organisierte Veranstaltungen für uns und jeden Mitgliedsbetrieb ergänzen das Leistungsangebot

**Wendelin Becherer, Geschäftsführer der
Becherer Möbelwerkstätten-Innenausbau GmbH
Telfer Straße 6
79215 Elzach**

- Als langjähriges Mitglied, kennen wir die Vorteile der Verbandsarbeit
- Unterstützung in betriebswirtschaftlichen und juristischen Fragen bis zum Inkasso.
- Hilfestellungen bei Vergaberecht, insbesondere öffentlichen Ausschreibungen.
- Technische Kompetenz im Bereich Fenster und Türen durch den Bundesverband

**HÄSSLER GmbH
Fensterbau und Schreinerei
Gewerbestr. 1
79618 Rheinfelden-Herten**



**KOMMEN SIE ZU UNS
UND
WERDEN MITGLIED EINER STARKEN GEMEINSCHAFT**

Schreiner Baden
Munzinger Straße 10
79111 Freiburg

Telefon: 0761 154315-00
Telefax: 0761 154315-30
info@schreinerbaden.de
www.schreinerbaden.de



**Ja ich bin an einer Mitgliedschaft interessiert.
Bitte vereinbaren Sie mit mir einen Gesprächstermin**

Meine Telefonnummer: _____

Vorzugsweise Wochentag: _____

Vorzugsweise Uhrzeit: _____

Meine Anschrift lautet:

Unternehmen: _____

Ansprechpartner: _____

Straße: _____

PLZ/Ort: _____

E-Mail-Adresse: _____

Internet: _____

Datum/Unterschrift: _____

